



Michael Bailly, BAILLY DIEHL Textil GmbH,
Vorsitzender des Einzelhandelsverbandes Hanau-
Gelnhausen-Schlüchtern e.V.

„Das größte
Potential zur
Kosteneinsparung
liegt nicht immer
im Regal.“

- 30 – 50 % durchschnittliche Kosteneinsparung dank unserer Branchenkenntnis
- deutlich bessere Versicherungsleistungen und Risikoabsicherung
- problemloser Wechsel und persönliche Betreuung: Unser Team von 17 Mitarbeitern übernimmt alle Formalitäten für Sie
- seit 30 Jahren unabhängig für mehr als 1.000 Kunden in unserem Spezialgebiet Textil, Sport und Schuhe – wann kommen Sie?

**RICHARD
BÖCK**

VERSICHERUNGSMAKLER GMBH

Candidplatz 11
81543 München

0 89. 6 20 55 20 Fax 0 89. 6 92 15 92
info@boeck-versicherungsmakler.de

Im Interesse der Mandanten

Versicherungsmakler sparen für ihre Mandanten viel Geld und sorgen für optimale Absicherung

Die Sortimente sind gestrafft, die Zahl der Lieferanten ist reduziert. Und Personaleinsatz und Warenmengen wurden schon lange optimiert. Kurzum, die Sparpotenziale im Textil-Einzelhandel sind meistens ausgeschöpft. Ein Posten wird allerdings häufig übersehen. „Über die Versicherungsprämien macht sich kaum jemand Gedanken. Das weiß ich aus vielen Gesprächen mit Kollegen aus dem Einzelhandelsverband. Ich habe mich auch kaum darum gekümmert und war froh, wenn ich mit Versicherungsfragen möglichst wenig zu tun hatte“, sagt der Hanauer Einzelhändler Michael Bailly.

Hauptsächlich halten die zahlreichen zu versichernden Risiken und das komplizierte Versicherungsrecht von der eingehenden Beschäftigung mit dem Thema ab. So war es auch bei Michael Bailly, bis ihm vor etwa acht Jahren ein Bekannter einen Versicherungsmakler empfahl. „Großes Interesse hatte ich nicht, aber der Aufwand war gering. Die Versicherungsordner habe ich einfach in einen Karton gesteckt und dem Makler geschickt.“ Als nach einigen Tagen kostenlos eine über 20-seitige Analyse seiner Versicherungs-Situation eintraf, war die Überraschung groß. Michael Bailly: „Meine Versicherungsprämien lagen jährlich im hohen fünfstelligen Bereich. Nach Analyse des Maklers konnte ich über 50 % sparen und meinen Versicherungsschutz obendrein verbessern.“

Der Makler haftet. Richard Böck und Horst Raidl, die geschäftsführenden Gesellschafter der Münchner Richard Böck Versicherungsmakler GmbH, kennen das ungläubige Staunen von Mandanten, die das erste Mal ihre kostenlose Analyse lesen. Das 1974 gegründete Unternehmen ist bundesweit tätig, und hat sich auf den Einzelhandel in der Textil-, Schuh- und Sportartikelbranche spezialisiert.

Die großen Prämienunterschiede zwischen den bei Versicherungs-Repräsentanten abgeschlossenen Verträgen und seinen Angeboten sieht Richard Böck im grundlegenden Unterschied zwischen seiner Tätigkeit und der eines Versicherungsagenten. „Wir sind Versicherungsmakler und arbeiten ausschließlich für die Interessen unserer Mandanten, also der Einzel-

händler. Der Gesetzgeber stellt Versicherungsmakler auf eine Stufe mit Rechtsanwälten und Steuerberatern, wir haften wie diese bei falscher Beratung unserer Mandanten.“

Böck und Raidl bieten nicht nur günstige Prämien, sie vereinfachen das für viele Einzelhändler leidige Thema Versicherungen auch erheblich. Denn die Spezialisten haben eine spezielle Einzelhandels-Police entwickelt, mit der auf einen Schlag alle im Einzelhandel üblichen Risiken abgesichert sind. Horst Raidl: „Wir kennen halt genau die Risiken. Viele unterschätzen zum Beispiel die Gefahr durch Leitungswasser, obwohl die Zahl der Schäden steigt.“ Denn es sind

keinesfalls immer die Leitungen im eigenen Gebäude, von denen Gefahr ausgeht. Richard Böck: „Erst kürzlich erlitt einer unserer Mandanten einen hohen Schaden durch Leitungswasser, als vor dem Laden eine städtische Wasserleitung brach und das Wasser durch die Tür ins Geschäft lief.“ Drei Tage später hatte der Einzelhändler seinen Scheck über die



Die Versicherungsmakler Richard Böck (links) und Horst Raidl haben sich auf den Textil-, Schuh- und Sportartikeleinzelhandel spezialisiert.

Schadenssumme. Doch im Falle eines Schadens kommt es nicht nur darauf an, schnell Geld zu bekommen. „Ebenso wichtig ist es, alle Schäden zu erkennen und richtig zu bewerten“, sagt Horst Raidl.

Als vor zwei Wochen zum Beispiel bei einem Textil-Einzelhändler Fassade und Schaufenster brannten, wollte die Versicherung den Laden und die Ware lediglich reinigen lassen. „Gebrannt hatte es am Samstag. Wir waren am Montag vor Ort und haben das ganz anders beurteilt. Bereits am Nachmittag hatte unser Mandant einen Scheck über 35 000 Euro.“

Kaum jemand weiß, dass ohne die Zustimmung des Maklers kein Sachverständiger oder Mitarbeiter einer Versicherung die Schadenstelle betreten darf. Und dass Makler auch berechtigt sind, selbst den Sachverständigen auszuwählen. Einzelhändler Michael Bailly freut sich außerdem darüber, dass das Thema Versicherungen für ihn jetzt ganz einfach ist. „Der Verwaltungskram entfällt. Der Makler schickt mir einmal im Jahr eine Rechnung über alle Prämien und kümmert sich um alles andere. Darauf kann ich mich verlassen.“ ■

MATTHIAS ERLINGER